

PROFESSION INSTALLATEUR/PRESCRIPTEUR



Pascal Janody, responsable service électricité matériel chez Solumat Rhône-Alpes

Solumat Rhône-Alpes installe des coffrets de chantier El-Sacem

Sous prétexte qu'il est provisoire, on a souvent tendance à banaliser le coffret de chantier. Pourtant, il joue un rôle important durant toute la durée des travaux. Robustesse, facilité de montage, fiabilité, respect des normes... autant de critères essentiels à retenir pour faire le bon choix. Pascal Janody, responsable service électricité matériel chez Solumat Rhône-Alpes, nous explique pourquoi il a adopté les coffrets El-Sacem.

Solumat Rhône-Alpes, filiale de Vinci Construction France, est située à Saint-Vulbas, dans l'Ain. La société gère la location et la maintenance des matériels de chantier. Cinq ateliers se répartissent sur un vaste site de 50 000 m² : la serrurerie, l'hydraulique, la menuiserie, l'électricité et celui dédié à la partie location.

Électro Magazine - Quelles sont votre mission et l'activité de votre atelier ?

Pascal Janody - Je suis responsable de l'atelier électricité depuis onze ans et je dirige la petite équipe d'électriciens qui se déplace sur les chantiers pour installer les coffrets. Il s'agit de raccordements électriques temporaires, destinés à la desserte en énergie d'installations ne représentant pas un caractère permanent. Nous assurons ces opérations pour le compte de Vinci Construction France, acteur de premier plan sur le territoire dans le secteur de la construction.

Concrètement, à qui vous adressez-vous et comment se déroulent ces opérations ?

Pascal Janody - Notre clientèle est exclusivement professionnelle. Dès que les filiales de Vinci ont obtenu un marché, elles nous contactent. Nous réalisons l'étude et définissons le réseau à installer ainsi que les coffrets répondant aux besoins. Cela va du coffret de comptage raccordé au réseau ERDF aux coffrets de cantonnement, en passant par les coffrets d'étages pour les corps d'état secondaires. En effet, en aval de l'arrivée de l'énergie électrique, il peut y avoir plusieurs coffrets intermédiaires avant d'arriver à l'alimentation finale. Nous assurons une prestation complète : étude, installation, assistance technique, maintenance et retrait en fin de chantier. Pour couvrir toutes les demandes, nous disposons d'un parc d'environ 650 coffrets achetés chez El-Sacem.

Quelles ont été vos motivations pour faire ce choix ?

Pascal Janody - Mes critères pour le choix d'un fournisseur sont multiples :
- la robustesse avant tout. Il ne faut pas oublier que nous sommes sur des chantiers temporaires avec des coffrets soumis à de rudes



conditions : utilisations, conditions climatiques parfois extrêmes. Les appareils, qui ont en général une durée de vie de plusieurs années, sont montés et démontés de nombreuses fois ;

- la facilité de montage, raccordement et démontage : les coffrets doivent être conçus et fabriqués dans cette optique ;
- la fiabilité de tous les composants utilisés à l'intérieur des coffrets ;
- la fourniture et la gestion des pièces détachées selon notre propre cahier des charges ;
- la sécurité. Bien entendu, tous les coffrets répondent aux normes françaises, mais on ne plaisante pas avec la santé des travailleurs sur le chantier, pas plus qu'avec l'utilisation de tout ce qui peut être raccordé au réseau provisoire de distribution d'énergie électrique ;
- la réactivité du fournisseur dans tous nos échanges.

C'est pour toutes ces raisons que depuis mon arrivée ici, il y a onze ans, j'ai décidé de travailler exclusivement avec El-

Sacem. Je ne vous cacherai pas non plus qu'avoir affaire à un seul fournisseur facilite grandement la gestion d'un stock unique.

Vous avez développé, au fil de ces années, un partenariat constructif avec ce fournisseur, fabricant de coffrets ?

Pascal Janody - Tout à fait et vous avez raison de souligner qu'il est constructeur, qui plus est, français, et cela ne peut que renforcer nos convictions vis-à-vis de ce choix. Durant toutes ces années, nous avons travaillé de concert à améliorer nos prestations. El-Sacem a toujours été à l'écoute de nos besoins et a toujours su répondre rapidement à nos sollicitations. Le prix n'est pas un critère exclusif pour nous ; le service a tout autant de valeur. Par exemple, chaque coffret est identifié avec son numéro de série et fourni avec son certificat de contrôle. Pour nous, c'est qualitatif et sécurisant, car nous nous devons de réaliser des prestations conformes à la législation. Je pense que, au cours de cette dernière décennie, nous avons développé un partenariat gagnant-gagnant. ■

Propos recueillis par Jean-Marc Loison